

Szanowni Państwo,

W imieniu Zarządu Spółki Relpol przekazuję na Państwa ręce raporty roczne za 2014 rok. Dywersyfikacja klientów i rynków, obecność w ponad 40 krajów świata, doświadczenie w branży i aktywność w celu wykorzystania szans rozwoju, pozwoliły na osiągnięcie przez Relpol SA w 2014 roku, sprzedaży najwyższej w historii Spółki. Na poziomie skonsolidowanym sprzedaż była również satysfakcjonująca. Wypracowane w 2014 roku wyniki netto przez Grupę Kapitałową w wysokości 5.600 tys. zł oraz przez Spółkę w wysokości 4.371 tys. zł, były lepsze od wyników z roku 2013, odpowiednio o 16,6% i 37,3%.

Warunki w jakich prowadziliśmy działalność w kraju oraz na rynkach zagranicznych, należy uznać za sprzyjające. Wyjątek stanowi obszar za wschodnią granicą Polski. Trudna sytuacja na Ukrainie nie miała znaczącego wpływu na poziom sprzedaży Relpolu, lecz znalazła swoje odzwierciedlenie w wyższym koszcie produkcji. Związane to było z przeniesieniem, z Ukrainy do Polski części montażu przekładników oraz ze wstrzymaniem procesu przeniesienia montażu przekładników przemysłowych nowej serii do naszego zakładu na Ukrainie. Mimo wciąż niepokojących wieści napływających z za wschodniej granicy, sytuacja naszej Spółki na Ukrainie jest stabilna. Dlatego też ostatecznie zdecydowaliśmy się o przeprowadzeniu przeniesienia tam montażu nowej serii przekładników przemysłowych i odbyło się to w I kwartale 2015 roku.

W zakresie prowadzonej działalności na terenie Federacji Rosyjskiej mimo sankcji jakie dotknęły sporą część biznesów z branży elektrotechnicznej, działania naszej spółki Eltim nie napotkały zasadniczych trudności. Poziom sprzedaży był zbliżony do tego z roku 2013, a słabszy wynik finansowy jest rezultatem perturbacji związanych z kursem rubla.

W zakresie prac rozwojowych należy podkreślić kontynuację działań nad modernizacją przekładnika typu R4. Ponadto rozpoczęliśmy prace nad nowym projektem – przekładnikiem miniaturowym niskoprofilowym RM12, którego wprowadzenie na rynek przewidziane jest w drugiej połowie 2015 roku. Wśród innych nowości roku 2014 należy wymienić wprowadzenie przekładnika programowalnego NEED z wyjściami tranzystorowymi, przekładników interfejsowych PI84 i PI85 z gniazdami GZMB80 oraz uruchomienie produkcji przekładnika czasowego z wyświetlaczem typu MTW.

Działania handlowe, podobnie jak w ubiegłym roku, koncentrowały się na pozyskiwaniu kluczowych klientów (tak końcowych jak i dystrybutorów) z rynku europejskiego oraz na intensyfikowaniu prac pozwalających wykorzystać potencjał już współpracujących z nami firm. Suma tych działań pozwoliła osiągnąć spektakularny poziom sprzedaży.

W 2014 roku odnotowaliśmy wzrost sprzedaży przekładników miniaturowych. Na uwagę zasługuje też przekładnik solarny, który znalazł nowe zastosowanie w ładowarkach do samochodów elektrycznych i hybrydowych. Poza tym należy wspomnieć o stacjonarnych monitorach

promieniowania, za które Relpol otrzymał Złoty Medal Międzynarodowych Targów Poznańskich Expopower 2014. W takie monitory w 2014 roku wyposażyliśmy między innymi Terminal Wojskowego Portu Lotniczego w Warszawie oraz przejście graniczne w Połowcach.

Patrząc na rozwój sytuacji gospodarczej należy oczekiwać, że rok 2015 powinien przynieść równie satysfakcjonujące rezultaty.

Jednocześnie dziękuję naszym akcjonariuszom, klientom oraz dostawcom za współpracę i zaufanie, a pracownikom i Radzie Nadzorczej za zaangażowanie.

Z poważaniem,

Rafał Gulka
Prezes Zarządu Relpol S.A.

